

PLATAFORMA GLOBAL PARA EL MUNDO DE LA MODA

PROBLEMA

USUARIOS-COMPRADORES

- · Buscan exclusividad y calidad a precios asequibles.
- · Creciente demanda de productos nacionales y europeos.
- · Buscan información antes de realizar la compra.
- · Quieren comparar productos y precios.
- · Buscan comodidad, rapidez de compra y buen servio de envío.

TIENDAS Y DISEÑADORES

- · Necesitan tener presencia en internet para aumentar su visibilidad y sus ventas.
- · Carencia de recursos materiales y humanos.
- · Dificultad para asumir los gastos derivados de la venta online.
- · Desconocimiento o inefectividad de políticas de comunicación de su negocio.
- · La mayoría de las webs de comercio electrónico no supera los tres años de vida.





30 MILLONES

compradores de moda



7 MILLONES

compran moda online

10 MILLONES





85 MILLONES

compran moda online

EN ESPAÑA EL COMERCIO ELECTRÓNICO DE MODA GENERA 1.700 MILLONES ANUALES | EN EUROPA GENERA 20.000 MILLONES ANUALES

MERCADO AL ALZA EN PLENA EXPANSIÓN

SOLUCIÓN

- OFRECEMOS PRODUCTOS DIFERENTES Y DE CALIDAD Ponemos a disposición de nuestros usuarios una cuidada selección de diseñadores y tiendas.
- CREAMOS UN ESPACIO EXCLUSIVO PARA CADA TIENDA Con la posibilidad de cargar hasta 70 artículos que pueden vender en su propio e-commerce.
- CADA PROPIETARIO GESTIONA SUS PROPIOS PRODUCTOS De forma sencilla y sin necesidad de grandes reservas de stocks.
- **AUMENTAMOS SU VISIBLILIDAD** Y ayudamos a que sus productos sean más atractivos con estrategias de marketing y comunicación.
- GESTIONAMOS LOS GASTOS DE ENVÍO Nos encargamos de gestionar la logística, abaratando costes y garantizando un servicio de calidad.
- **AUMENTAMOS SUS VENTAS** No solo a través del online, si no que generamos tráfico a sus puntos de venta.



VENTAJA COMPETITIVA

CONECTAMOS A APASIONADOS POR LA MODA

Usuarios, bloggers, influencers, tiendas y diseñadores.

OFRECEMOS TENDENCIAS

ESTAMOS PRESENTES

En los mejores eventos de moda del panorama nacional.

NOS ENCARGAMOS DE TODO EL PROCESO DE VENTA

Desde la promoción, pasando por la logística hasta la satisfacción de compra del consumidor.

MODELO DE NEGOCIO

COMISIONES POR VENTA ANÁLISIS BIG DATA PAGO DE SUSCRIPCIONES DE USUARIOS PROFESIONALES

FINANCIACIÓN

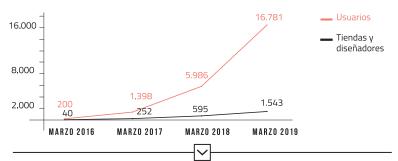
90.000€

18% LOGÍSTICA

30% DESARROLLO

52% MARKETING

PREVISIONES



EL PLAN



la App móvil ENERO 2017

Apertura al mercado Europeo (París, Londres, Milán)

MARZO 2018

SEPTIEMBRE 2016

Incorporación de tiendas portuguesas

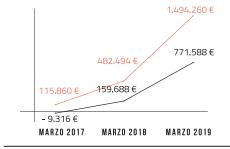
MARZO 2016

¡Lanzamiento de la plataforma!

DICIEMBRE 2015

Presentación Landing con las primeras tientas

FACTURACIÓN



EQUIPO

Ingresos

_ EBITDA



NURIA IGLESIAS

Directora ejecutiva
Ingenira Técnica Industrial
Máster en comunicación
y marketing de moda y lujo

ÁNGELA GONZÁLEZ Directora financiera Graduada en ADE Máster en RRHH



MANUEL BLANCO
Comercial



NOELIA CABANELAS Graduada en ADE

NURIA RODRÍGUEZ

MARKETING Y COMUNICACIÓN

MIRIAM JUSTO

FRONT-END & BACK-END DEVELOPER

FUNDADORA

FINANZAS

COMERCIAL

ATENCIÓN AL CLIENTE

PREMIOS Y RECONOCIMIENTOS



STARTUPS PIRATES GALICIA Proyecto ganador 2014 .

TALENTUM STARTUPS TELEFONICA Proyecto finalista 2013.

PREMIO INCUVI EMPRENDE

Proyecto ganador, edición Ourense 2014.

GALICIA EMPRENDE FEDER GALICIA

Proyecto subencionado 07 - 13.

GALICIA OPEN FUTURE

Proyecto seleccionado 2014.

INFO@TRENDON.ME

690 372 550

WWW.TRENDON.ME