

alfapilot

www.alfapilot.com

Navegando Juntos...



Competencia

Problema

Actualmente en el ámbito de la navegación en Parapente y Paramotor podemos diferenciar los dispositivos en dos bloques:

- **Dispositivos genéricos** (Garmin, PDA, SmartPhones) **que no cubren todas las necesidades** para el vuelo, y obligan al piloto a tener que adquirir instrumentos complementarios incrementando el precio del conjunto.
- **Dispositivos específicos**, aunque aúnan funcionalidades, y cubren las necesidades mínimas, hacen uso de **tecnología obsoleta**, con **pantallas pequeñas** y con **mala visibilidad**, todo ello a un **precio elevado**.

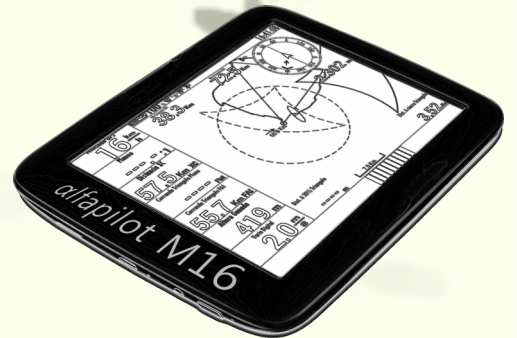
Solución

Desde **alfapilot** desarrollamos dispositivos de navegación que aúnan tecnología y funcionalidades.

Para ello contamos con la última tecnología, **pantallas de tinta electrónica** perfectamente visibles bajo la luz directa del sol, **mayor capacidad de proceso**, **múltiples sensores** y **GPS+GLONASS** integrados. Dispone de una **elevada autonomía** para vuelos largos, así como un **diseño compacto**.

Nuestro **software táctico de navegación**, ofrece múltiples asistentes que **facilitaran el vuelo y disfrute** a nuestros pilotos.

Y todo ello a un **precio altamente competitivo**, facilitando un rápido posicionamiento de mercado.



Hitos

MVP 2015

Nuestro equipo a principios de 2015 **fabrica una versión inicial** de nuestro dispositivo.

Esto ha posibilitado el continuo desarrollo y mejora durante el pasado año.

Así mismo hemos conseguido certificar nuestro dispositivo para el vuelo ante la Federación Aeronáutica Internacional.

Ventas

Hemos podido sondear el mercado, vendiendo 50 dispositivos a Early Adopters, tanto en venta directa, como a través de distribuidores especializados. Aportándonos un valioso FeedBack.

Campeonato España

Gracias a nuestro dispositivo en 2015 hemos ganado el Campeonato de España de parapente, tanto en Masculino como en Femenino de la mano de 1º Daniel Rizo, 1ª Maite Moreno.

MVP 2016

Ya tenemos desarrollada nuestra versión para 2016, actualmente en últimas fases de pruebas.

Distribución

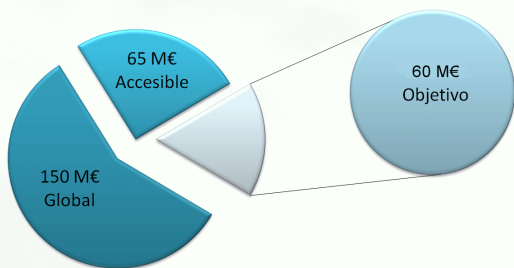
Hemos alcanzado un acuerdo con la marca Niviuk uno de los mayores fabricantes de parapentes mundial, para tener acceso a su red de más de 70 Delegaciones de distribución en todo el mundo.



Academia ViaGalicia

Como proyecto seleccionado para la fase de Academia de ViaGalicia, hemos podido aprovechar los recursos que nos ofrecieron, validando nuestras hipótesis, definiendo aspectos esenciales del proyecto, conformando nuestros modelos y previsiones, así como una mejora cualitativa de nuestras bases. Todo ello en un periodo de mes y medio en el que paralelamente continuamos con nuestros desarrollos.

Mercado



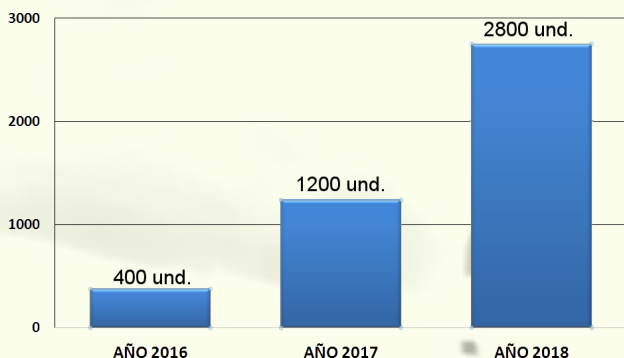
Gracias al acuerdo alcanzado con **Niviuk**, actualmente podemos enfocar nuestros productos al **mercado mundial** de pilotos de Parapente y Paramotor. Con el aval de uno de los mayores fabricantes de parapentes del mundo tenemos la oportunidad de posicionarnos rápidamente como nuevo referente en nuestro sector. Así mismo somos conscientes de la existencia de **otros mercados potenciales** para nuestros dispositivos, los cuales aumentaran nuestra cota de mercado en un futuro próximo.

Modelo de Negocio

Nuestro modelo de negocio se centra en la venta de nuestros dispositivos y accesorios, tanto a través de la **red mundial de más de 70 delegaciones** y distribuidores Niviuk, como la venta a través de e-commerce corporativo. Cabe destacar que el **LifeTime** de nuestros dispositivos es de **2 años**, así como una **renovación anual** en nuestra **gama de productos**.

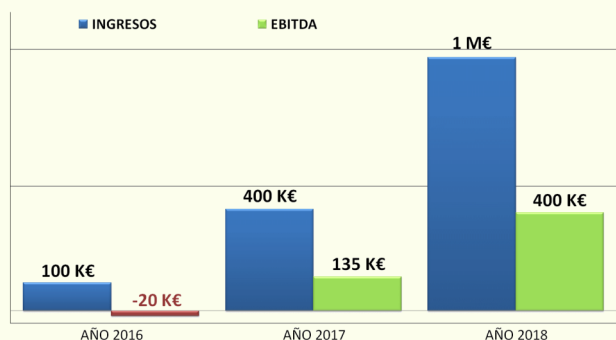


Road - Map



Tras un análisis de mercado, contrastado con los datos ofrecidos por la Asociación Internacional de Fabricantes de Parapentes (PMA), y consolidados con el feedback adquirido durante el 2015, realizamos una estimación de ventas para los próximos años con un incremento anual superior al 200%.

Mediante las herramientas adquiridas durante la fase de academia, podemos evaluar la solidez de nuestra evolución financiera, alcanzando un punto de equilibrio en 2017.



Capital

Socios:
58 K€ Aportados

Q1/Q2 - 2016:
25 K€ Socios
25 K€ Subvenciones
65 K€ Capital Riesgo

Inversión

50K € en producción
15K € en Marketing
15K € RRHH
10K € en I+D+I

Nuestro Equipo

En **alfapilot** contamos con un equipo totalmente comprometido que durante 2015 ha hecho posible la creación y el desarrollo de nuestro primer dispositivo, y ha demostrado nuevamente su valía desarrollando nuestro dispositivo 2016.

Durante este año esperamos contar con dos nuevos miembros para aumentar nuestra capacidad.



Daniel Gonzalez Rizo

[D] Piloto Parapente desde 1995
[D] Presidente CO.TE.PA.GA 98-02
[D] Organizador Liga Nacional
[P] Ceo CyberNation 2002-2012
[C] Desarrollador Java - JavaFX - Android
[C] Técnico electrónico



David Iglesias Rodriguez

[C] Ciencias Empresariales
[C] Dirección comercial en Marketing
[C] Gestión en sistemas informáticos
[C] Programador de sistemas
[C] Desarrollador Java - Android

Asesores de Proyecto

- Serafin Miguez (Ingeniero superior en Electrónica)
- Isidoro José Táboas (Técnico Comercial)
- Maite Moreno (Marketing)