

EXECUTIVE SUMMARY

Su motor limpio en 20 minutos

Resumen del Negocio

Los sistemas obligatorios de control de emisiones contaminantes de los vehículos causan averías e informes desfavorables en la ITV. El productor de hidrógeno DIKA Motorlife es la solución más ágil, económica y segura, evitando costosas reparaciones.

Los talleres obtienen una alta rentabilidad con un rápido retorno de la inversión, mayor fidelidad de los clientes y la seguridad de un servicio posventa excelente.

¿Cómo funciona?

- 1- Conexión de la máquina al coche (1').
- 2- Proceso automatizado de limpieza (20').
El mecánico puede dedicarse a otras tareas.
- 3- Desconexión de la máquina (1').



El hidrógeno disgrega la carbonilla, quemándose en el motor.

Nuestra ventaja competitiva



Nuestra tecnología protegida nos permite construir los equipos de generación de hidrógeno más compactos y potentes del mercado.

Averías	Productos químicos	DIKA Motorlife
400 – 1700 €	300 €	60 – 90 € (-70%)
2 – 3 días	1 - 2 h.	20'

Modelo de negocio

TECNOLOGIA PROTEGIDA INTERNACIONAL

OPORTUNIDAD DE NEGOCIO

Alta rentabilidad + 3.000%
 *Coste inferior 2€ por limpieza.
 Retorno de la inversión con 100 vehículos.

+100Millones vehículos en Europa
 50.000 Talleres SOLO en España
 Mas de 1,1 mil millones vehículos en la tierra

Talleres

- Alta rentabilidad,
- Rápido retorno de la inversión,
- Servicio posventa excelente.

60 – 90 €
limpieza

Sus clientes

- Economía,
- Solución mientras mira,
- Evita costosas reparaciones.

60-90.000
km

Mercado Objetivo

Hay 11.000 talleres con tres o más operarios en España.

El mercado nacional sirve como validación previa al lanzamiento internacional.



11.000 Talleres 
66 M€



580 kg



100 kg

Competencia

Epoch

- mercado asiático,
- equipos caros, pesados y voluminosos,
- desconfianza hacia su servicio posventa.

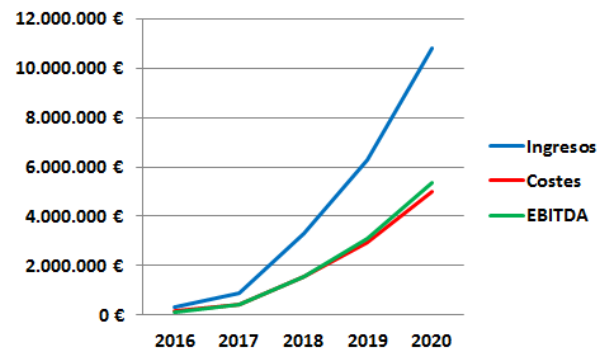
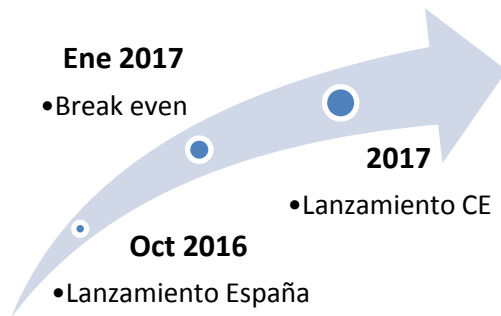
Carbon Cleaner

- mercado europeo,
- equipos pequeños e ineficientes,
- distribuidores desconfían comercializarlo.



HHO 600L
Limp. 40min.
30/40min.
200Kg

Nuestro Plan



Financiación

Captados 30.000 €

- inversores privados,
- capital de los socios.

Buscamos 250.000 €

- herramienta y utillaje,
- equipos informáticos,
- fabricación electrónica,
- homologaciones,
- marketing,
- producción inicial.

El equipo



Jose Antonio Martínez

Gestor Proyecto



Carlos Gala

Ing. Hidrógeno



Pedro Agea

Comercial
Automoción 20 años



Ramón Ruíz

Producción Industrial



Jose Luis Felio
Electrónica de control
Gestión interna